

董事長報告書



尊敬的各位股東：

我很榮幸地向您報告本集團二零零九年整體運作情況。

二零零九年，本集團繼續實施聚焦客戶的服務創新戰略，抓機遇、拓市場、改善服務、提高效益，取得良好的經營業績。

二零零九年，本集團總收入達到人民幣39,499百萬元，同比增長19.7%。股東應佔利潤為人民幣1,599百萬元，同比增長20.5%。自由現金流達到人民幣1,207百萬元，保持在穩定的水平。綜合考慮股東利益與回報，以及本集團長期發展的資金需求，本公司董事會（「董事會」）建議就截至二零零九年十二月三十一日的財政年度派發末期股息每股人民幣0.1108元，同比增長21.4%。

聚焦客戶需求，把握發展機遇

二零零九年，本集團快速響應三大電信運營商的網絡建設需求，來自三大電信運營商的收入同比增長26.3%。二零零九年，三大電信運營商已對3G網絡建設進行大量投入，而後續的網絡擴容、優化、維護以及內容應用等需求預計仍將持續；此外，行業發展和技術演進推動寬帶網絡的改造和提速，帶來新的業務機遇。在來自電信

運營商收入穩定增長的同時，政企客戶對本集團的貢獻也日趨明顯。二零零九年，因應國家拉動內需政策，本集團抓住國家城市化建設與政企客戶信息化建設機遇，為政府機關和企業客戶提供通信網絡諮詢、設計、施工和維護等一體化服務，實現了來自政企客戶收入的良好增長。

海外市場拓展成效顯著

海外市場拓展是本集團長期發展戰略之一，二零零九年，本集團實施積極的海外市場拓展策略，進一步完善海外市場拓展體系，加強對海外平台的管理和前後端協調聯動，並建立起與電信設備製造商、電信運營商、大型國企以及國家金融機構的合作機制，優勢互補，資源共享，共同拓展海外市場。二零零九年，海外收入同比大幅增長82.3%，佔本集團整體收入的3.3%。目前，本集團在剛果（金）和坦桑尼亞的國家光纖傳輸骨幹網一期項目均已完成，剛果（金）二期項目已啟動，並儲備了一批戰略項目。本集團預計海外收入對整體收入的貢獻在未來幾年將持續顯著提升。

創新ACO業務發展，打造品牌企業

二零零九年，本集團繼續加強應用、內容及其他服務（「ACO」）業務發展，加強內部整合與外部合作，致力提升核心競爭力。本公司近期與埃森哲國際有限責任公司合資成立了中通服軟件科技有限公司，共同開拓國內IT市場。未來，本集團也將繼續尋找合適的收購機遇，力求把握機遇，加快發展。

強化基礎管理，提高公司運作效率

二零零九年，本集團穩步推進內部整合，針對設計和施工等專業成立戰略業務單元；逐步減少公司數量，實現省級子公司由單純職能管理向運營管控一體化的轉型。同時，本集團進一步推進財務、採購與工程分包的集中管理，提高運作效率，進一步發揮規模優勢。

治理水準持續提升，獲得社會認可

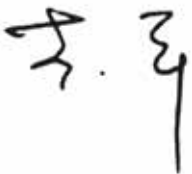
在業績穩步提升的同時，本集團嚴格遵循相關監管規則，進一步完善治理結構，保證了內部監控系統的穩健、完善及有效。年內，董事會完成換屆工作，首屆董事會全體成員繼續留任，其中獨立非執行董事佔董事會半數，保持了董事會運作的延續性和獨立性。

二零零九年，本集團積極推進企業文化建設，以人為本、關愛員工、善待客戶，積極履行社會責任，誠信經營，構建和諧企業，獲得社會認可。本公司獲得中國誠信企業評選委員會授予「2009年度中國最誠信企業」稱號，並獲國際財經權威雜誌—財資雜誌評選為「2009年最具潛力中國企業」之一。

展望

自二零零六年底上市到現在的三年多以來，本集團經過上下一致努力，業務持續健康發展，市場規模不斷擴大，經營業績穩步提升，為今後持續、快速、健康發展奠定了堅實的基礎。展望未來，中國的宏觀經濟持續向好，國內外市場空間進一步拓寬。電信運營商全業務經營、三網融合、雲計算與物聯網的出現，移動互聯網應用需求的提升，給本集團未來發展提供了更多機遇。步入新的一年，我們將堅持既定的發展戰略，優化資源配置，加快海外拓展，提升核心能力與創新驅動力，努力將本集團打造成為集約高效，核心競爭力突出的卓越績效企業！

最後，我代表董事會，向一直以來關心與支持本集團的廣大客戶與股東表示最誠摯的謝意，也對任勞任怨、忘我工作的全體員工致以崇高的敬意！



李 平
董事長

中國 • 北京
二零一零年三月三十日