

董事長報告書



李平
董事長

尊敬的各位股東：

二零一二年是本集團上市第二個五年的開局之年。一年來，本集團通過切實有效的經營管理策略，在充滿挑戰的市場環境中再次取得良好的經營業績，收入首次邁上人民幣**600億元**的新台階，實現穩健、良好的新開局。我們高興地看到本集團的收入和利潤自上市以來連續六年穩步增長，行業領先地位不斷強化。同時，**4G**即將發牌所啟動的投資，也為本集團帶來新一輪的發展機遇。

經營業績

二零一二年，本集團的經營業績平穩增長，經營收入達到人民幣61,517百萬元，同比增長14.4%。股東應佔利潤為人民幣2,407百萬元，同比增長13.0%。綜合考慮股東利益與回報，董事會建議維持40%的派息比率，就截止二零一二年十二月三十一日止的財政年度派發末期股息每股人民幣0.1390元，派息金額約為人民幣963百萬元。

鞏固國內電信運營商市場的領先地位

二零一二年，在移動互聯網產業壯大和「寬帶中國」戰略推進等因素的推動下，國內電信運營商的資本開支及網絡運營維護投入穩中有升。本集團加大市場拓展力度，提升服務水平，高效支撐國內電信運營商全業務運營，來自國內電信運營商的業務取得較快發展，收入同比增長16.2%，佔經營收入比重為64.6%。此外，本集團積極參與LTE試點建設項目，為搶佔市場先機做足準備。

大力拓展國內非運營商集團客戶市場和海外市場

信息化和城鎮化建設的持續推進、行業客戶和中小企業客戶旺盛的信息化服務需求為本集團國內非運營商集團客戶拓展帶來廣闊的市場空間。年內，本集團聚焦政府、建築、交通等重點客戶，積極開拓智慧南京等大型項目並取得進展。二零一二年，來自國內非運營商集團客戶的收入增長15.5%，佔經營收入比重為29.9%，發展勢頭良好。

二零一二年，來自海外市場的收入同比下降7.0%，佔經營收入比重為5.5%。雖然受本集團主動控制風險及個別海外大型總承包項目延後等因素影響，海外收入暫時有所下降，但本集團堅持實施「海外市場聚焦與四步走」戰略，持續夯實拓展海外總承包項目的基礎，並推進集約化分包，完善與設備商的合作機制，促進海外市場健康發展。

供股完成

本集團於二零一二年初成功完成供股，並在廣大股東的大力支持下獲得超額認購。本集團在年內已按計劃逐步使用供股籌集資金，包括收購位於寧夏和新疆以及中英海底等若干股權和資產，設立支持開拓大型總承包業務的項目基金，以及在LTE、雲計算、移動互聯網和物聯網等新興產業領域進行研發投入。供股融資有效增強了本集團的資金實力，助力本集團長遠發展。

企業管治

本集團不斷強化內控及風險管理，保持高度的公司治理水平。二零一二年，本集團在企業管治方面的持續努力獲資本市場的廣泛認可，獲《Euromoney》評選為「中國最佳管理公司」第一名，獲《Corporate Governance Asia》評選為「亞洲最佳公司」之一，並連續三年於《財資》獲得投資者關係的金獎。

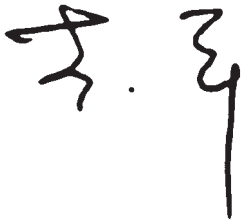
企業社會責任

本集團始終致力於踐行社會責任，建立全方位的應急保障機制，為客戶提供可信賴的通信支撐服務。此外，本集團積極開發新型產品以促進企業和行業的節能，為構建節約型社會做出應有貢獻。

展望未來

國家推進信息化和工業化深度融合，促進新型工業化、信息化、城鎮化、農業現代化同步發展，催生無限商機。LTE產業化、商用化步伐加快，移動互聯網、雲計算等新興技術高速發展，「寬帶中國」戰略持續推進，都為本集團國內電信運營商市場帶來寶貴的發展機遇。城鎮化和信息化，特別是智慧城市建設帶來的大規模投資，以及中東、非洲、拉美等新興市場對通信建設的旺盛需求，更是拓寬本集團國內非運營商集團客戶和海外市場的發展空間。但本集團也面臨競爭加劇等方面的挑戰。面對未來，我們充滿信心，將繼續創新轉型，努力建成千億級卓越績效的和諧幸福企業，為客戶和股東創造更多價值。

最後，我代表董事會對二零一二年九月離任的非執行董事劉愛力先生為本集團做出的突出貢獻表示感謝，對李正茂先生加入董事會表示誠摯的歡迎，向長期關心和支持本集團的股東、廣大客戶、社會各界表示最衷心的感謝！

Handwritten signature in black ink, consisting of stylized Chinese characters '李平'.

李平
董事長

中國北京
二零一三年三月二十七日